

GUÍA PARA EMPREENDEDORES

EN ETAPA INICIAL



**Persona
Natural**

v/s



**Persona
Jurídica**



**¿Cuándo y cómo dar el paso
hacia la formalización?**



Relatora:

Eliana Rosas Sagüez

**Valdi
toons**
CONSULTORA

Persona Natural v/s Persona Jurídica

¿Realmente necesito crear una empresa?

Cuando una persona decide emprender, una de las primeras dudas que surgen son:



¿Debo crear una empresa de inmediato?

La respuesta es sencilla: **No necesariamente.**

Muchos emprendedores creen que el primer paso para comenzar un negocio es constituir una empresa. Sin embargo, en la práctica, lo más importante es **validar primero la idea de negocio** y comprobar que existen clientes dispuestos a comprar el producto o servicio.

Crear una empresa demasiado pronto puede significar asumir obligaciones administrativas, tributarias y de gestión antes de que el negocio esté preparado para ello.

Por eso, **la formalización debe entenderse como una herramienta para el crecimiento y no como el punto de partida de todo emprendimiento.**

¿Qué significa formalizar un emprendimiento?

Formalizar consiste en desarrollar una actividad económica cumpliendo las obligaciones legales, tributarias y administrativas que correspondan.

Dependiendo del tipo de negocio, formalizarse puede implicar uno o más de los siguientes pasos:

- ✓ Elegir la forma en que desarrollarás tu actividad (como Persona Natural o mediante una empresa).
- ✓ Iniciar actividades ante el Servicio de Impuestos Internos (SII).
- ✓ Obtener una patente municipal u otros permisos, si la actividad lo requiere.
- ✓ Cumplir las obligaciones tributarias y legales asociadas a tu emprendimiento.

Cada negocio es diferente. Por eso, **no existe una única forma correcta de formalizarse.**

Antes de pensar en crear una empresa, pregúntate:

- ✓ ¿Ya validé que existe interés por mi producto o servicio?
- ✓ ¿Estoy vendiendo de manera constante?
- ✓ ¿Conozco a mis clientes?
- ✓ ¿Mi emprendimiento tiene posibilidades reales de crecer?

Si respondiste **"todavía no"** a varias de estas preguntas, probablemente tu principal desafío hoy sea **fortalecer el negocio**, antes de evaluar la constitución de una empresa.



Idea clave

La empresa no hace exitoso al emprendimiento.

Un emprendimiento que crece puede necesitar una empresa para seguir desarrollándose.

Recuerda

Muchos negocios exitosos comenzaron siendo pequeños.

Lo importante no es crear una empresa lo antes posible, sino **dar cada paso en el momento adecuado**.

¿Sabías que...?

No todas las personas que emprenden necesitan constituir una empresa desde el primer día. La decisión dependerá de factores como la etapa del negocio, el tipo de clientes, la necesidad de emitir determinados documentos tributarios, acceder a financiamiento, contratar personas o cumplir requisitos específicos de la actividad económica.

Consejo Valditoons

Antes de invertir tiempo y dinero en crear una empresa, dedica esfuerzos a conocer a tus clientes, validar tu idea y comprobar que tu negocio tiene potencial para crecer. Una buena decisión de formalización comienza con un emprendimiento que ya dio sus primeros pasos.

Persona Natural y Persona Jurídica

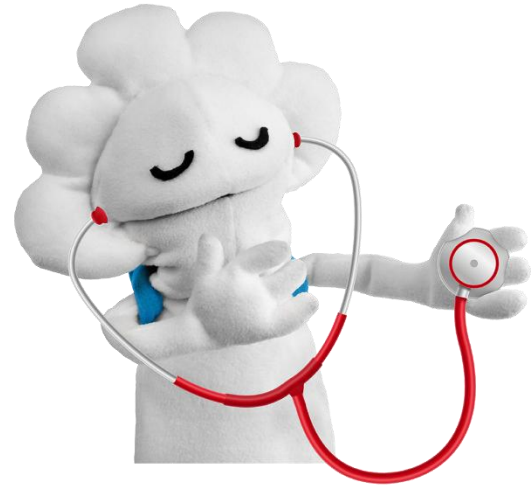
¿Cuál es la diferencia?

Cuando decides emprender, una de las primeras decisiones que deberás tomar es **cómo desarrollarás tu actividad económica**.

En términos generales, puedes hacerlo de dos formas:

- Como **Persona Natural**.
- A través de una **Persona Jurídica** (empresa).

Cada alternativa tiene ventajas y desafíos. Lo importante es elegir la que mejor se adapte a la etapa en que se encuentra tu emprendimiento.



¿Qué es una Persona Natural?

Una **Persona Natural** es una persona que desarrolla una actividad económica utilizando su propio RUT.

Es la forma más simple de comenzar un emprendimiento y, para muchas personas, representa una buena alternativa mientras validan su idea de negocio.

Algunas características

- ✓ Utiliza su propio RUT.
- ✓ Puede desarrollar una actividad económica e iniciar actividades ante el Servicio de Impuestos Internos (SII).
- ✓ Dependiendo de la actividad, puede emitir los documentos tributarios que autorice la normativa vigente.
- ✓ Puede contratar trabajadores, siempre que cumpla las obligaciones laborales y previsionales correspondientes.
- ✓ Según el tipo de actividad, puede necesitar patente municipal u otros permisos.

¿Qué es una Persona Jurídica?

Una **Persona Jurídica** es una entidad creada conforme a la ley, con existencia legal propia.

Cuando constituyes una empresa, ésta obtiene un **RUT distinto** al de sus dueños o socios y puede actuar en nombre propio.

La empresa puede, por ejemplo:

- celebrar contratos;
- emitir documentos tributarios;
- contratar trabajadores;
- abrir cuentas bancarias;
- adquirir bienes;
- postular a fondos y programas cuando cumpla los requisitos de cada convocatoria.

Quien administra la empresa normalmente actúa como su **representante legal**.

Comparación rápida

Persona Natural	Persona Jurídica
Utiliza tu propio RUT.	Tiene un RUT propio.
Menor complejidad para comenzar.	Requiere un proceso formal de constitución.
Ideal para validar una idea de negocio.	Adecuada para negocios que comienzan a crecer o necesitan una estructura propia.
La administración suele ser más simple.	Implica mayores obligaciones administrativas y de gestión.

¿Cuál es mejor?

La respuesta es muy sencilla:

No existe una opción que sea mejor para todos los emprendedores.

La mejor alternativa dependerá de factores como:

- la etapa de desarrollo del negocio;
- el volumen de ventas;
- el tipo de clientes;

- la necesidad de contratar trabajadores;
- la posibilidad de acceder a financiamiento;
- y los objetivos que tengas para tu emprendimiento.

Por eso, antes de constituir una empresa, conviene preguntarse:

¿Mi emprendimiento realmente necesita una empresa hoy, o todavía estoy en una etapa de validación y crecimiento?



Ejemplo práctico

Luna vende velas artesanales

Hace algunos meses comenzó a fabricar velas en su casa.

Actualmente vende pocas unidades cada mes, principalmente a familiares y amigos, y todavía está probando nuevos diseños para conocer las preferencias de sus clientes.

En esta etapa, su principal desafío no es crear una empresa, sino **validar que su producto tenga aceptación en el mercado**.

Gota desarrolla software

Lleva dos años prestando servicios a empresas.

Tiene clientes permanentes, emite facturas por sus servicios, quiere contratar a un programador y está evaluando postular a un fondo de financiamiento.

En este caso, es razonable analizar si la estructura actual sigue siendo la más adecuada o si ha llegado el momento de constituir una empresa.





Un aspecto importante para considerar

Cuando desarrollas una actividad económica como **Persona Natural**, el negocio y la persona corresponden legalmente a un mismo titular.

Esto significa que **no existe una separación jurídica** entre tu patrimonio personal y la actividad económica que desarrollas.

Por esta razón, a medida que el emprendimiento crece, aumenta su nivel de riesgo o comienza a asumir nuevas obligaciones (por ejemplo, contratar trabajadores, adquirir deudas o firmar contratos de mayor importancia), es **recomendable evaluar** si la forma en que estás desarrollando el negocio sigue siendo la más adecuada.

Constituir una empresa no siempre será la mejor opción, pero sí puede ser una **alternativa conveniente** cuando el negocio comienza a crecer y requiere una estructura distinta.

¡Evalúa, planifica y toma decisiones que protejan tu futuro y el de tu negocio!*

Consejo Valditoons

No tomes la decisión de crear una empresa porque alguien te dijo que "siempre conviene". Antes de formalizarte, analiza en qué etapa se encuentra tu emprendimiento y cuáles son tus necesidades reales. Una buena decisión hoy puede facilitar el crecimiento de tu negocio mañana.

¿Cuándo conviene dar el paso hacia la formalización?

Una de las preguntas más frecuentes entre quienes comienzan a emprender es:

¿Existe un momento exacto para crear una empresa?

La respuesta es **no**.

No hay una cantidad mínima de ventas, un plazo determinado ni una regla que indique cuándo debes formalizarte. Cada emprendimiento evoluciona de manera distinta.

Sin embargo, existen algunas señales que pueden indicar que ha llegado el momento de evaluar la creación de una empresa.

Señales que indican que tu emprendimiento está creciendo

Si respondes "Sí" a varias de las siguientes preguntas, puede ser un buen momento para analizar la formalización de tu negocio.



Mientras más respuestas afirmativas tengas, mayor será la importancia de evaluar la estructura con la que estás desarrollando tu emprendimiento.

El camino de tu negocio de la idea al crecimiento



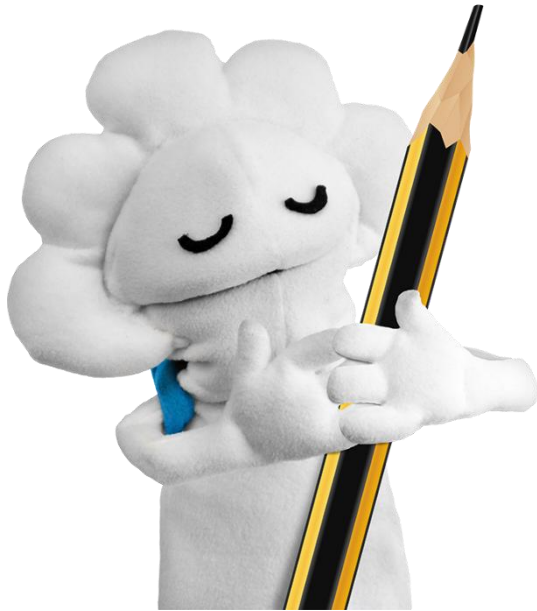
Importante: No todos los emprendimientos recorren este camino a la misma velocidad. Algunos pueden necesitar formalizarse muy temprano por las características de su actividad, mientras que otros pueden permanecer más tiempo en etapa de validación.

Ventajas de formalizar un emprendimiento

Formalizarse puede abrir nuevas oportunidades para el desarrollo del negocio.

Entre ellas:

- ✓ Proyectar una imagen más formal ante clientes y proveedores.
- ✓ Acceder a nuevas oportunidades comerciales.
- ✓ Postular a programas y fondos que exijan cumplir requisitos de formalización.
- ✓ Facilitar el crecimiento y la organización del negocio.
- ✓ Separar, cuando corresponda, la gestión del negocio de las finanzas personales.



También existen nuevos desafíos

Formalizarse significa asumir nuevas responsabilidades.

Por ejemplo:

- Cumplir obligaciones tributarias.
- Llevar un mayor orden administrativo.
- Mantener la información del negocio actualizada.
 - Obtener permisos o patentes cuando la actividad lo requiera.
 - Conocer y cumplir la normativa aplicable a la actividad que desarrollas.

La formalización no debe verse como una carga, sino como una etapa natural del crecimiento de un emprendimiento.

Antes de crear una empresa, pregúntate...

¿Qué quiero lograr con mi emprendimiento durante los próximos dos años?

Si tu objetivo es:

- crecer,
- conseguir nuevos clientes,
- contratar personas,
- desarrollar nuevos productos,
- acceder a nuevas oportunidades,

entonces puede ser un buen momento para comenzar a informarte sobre las distintas alternativas de formalización.

Consejo Valditoons

No tomes la decisión de formalizarte por presión o porque otros lo hicieron. Hazlo cuando tu emprendimiento esté preparado para crecer y cuando esa decisión aporte valor a tu negocio. La mejor empresa no es la que se crea primero, sino la que se crea en el momento adecuado.

¿Cómo formalizar un emprendimiento?

Los 7 pasos para comenzar de manera ordenada

Una vez que has decidido dar el paso hacia la formalización, es importante seguir un proceso ordenado.

Aunque los requisitos pueden variar según el tipo de actividad, este es el camino que siguen la mayoría de los emprendimientos.

Paso 1

Valida tu idea de negocio

Antes de invertir tiempo y dinero en crear una empresa, asegúrate de que exista un mercado para tu producto o servicio.

Pregúntate:

- ✓ ¿Quiénes son mis clientes?
- ✓ ¿Qué problema resuelvo?
- ✓ ¿Alguien está dispuesto a pagar por mi producto o servicio?
- ✓ ¿Mi idea tiene posibilidades de crecer?

Recuerda: validar primero puede evitar errores y costos innecesarios.

Paso 2

Elige la forma más adecuada para emprender

Dependiendo de tus necesidades, podrás desarrollar tu actividad como Persona Natural o mediante una empresa.

Si decides constituir una empresa, existen distintas alternativas jurídicas, como, por ejemplo:

- Empresa Individual de Responsabilidad Limitada (EIRL).
- Sociedad por Acciones (SpA).
- Sociedad de Responsabilidad Limitada (Ltda.).
- Otras formas contempladas por la legislación chilena.

La elección dependerá de aspectos como la cantidad de socios, la forma en que administrarás el negocio y tus objetivos de crecimiento.

¿Qué tipo de empresa puedo elegir?

Si decides constituir una empresa, existen distintas alternativas legales. La elección dependerá de tus objetivos, de si emprenderás solo o con otras personas y de cómo proyectas el crecimiento de tu negocio.

Las tres figuras más utilizadas por emprendedores son las siguientes:



Empresa Individual de Responsabilidad Limitada (EIRL)

La EIRL está pensada para quienes desean emprender **sin socios**.

En esta figura existe un único titular, quien administra la empresa y toma todas las decisiones.

Puede ser una buena alternativa para quienes desean desarrollar un negocio individual con una estructura jurídica propia.

Ideal para:

- Profesionales independientes.
- Consultores.
- Pequeños comercios.
- Emprendedores que trabajarán solos.

Sociedad por Acciones (SpA)

La SpA es actualmente una de las formas jurídicas más utilizadas por emprendedores en Chile.

Puede constituirse con **una o más personas**, lo que entrega mayor flexibilidad para incorporar nuevos socios o inversionistas en el futuro.

Por esta razón, suele ser una alternativa atractiva para emprendimientos que proyectan crecer.

Ideal para:

- Startups.
- Consultoras.
- Empresas de servicios.
- Negocios con proyección de crecimiento.
- Emprendimientos que podrían incorporar nuevos socios.

Sociedad de Responsabilidad Limitada (Ltda.)

La Sociedad de Responsabilidad Limitada requiere **dos o más socios**.

Es una figura ampliamente utilizada por empresas familiares o negocios desarrollados entre personas que desean mantener una relación estable entre los socios.

La incorporación de nuevos socios suele requerir el acuerdo de los demás integrantes de la sociedad.

Ideal para:

- Empresas familiares.
- Negocios desarrollados entre pocos socios.
- Emprendimientos donde los socios buscan mantener una estructura más cerrada.

Característica	EIRL	SpA	Ltda.
¿Puede tener un solo dueño?	✓ Sí	✓ Sí	✗ No
¿Puede tener varios socios?	✗ No	✓ Sí	✓ Sí (mínimo dos)
Incorporar nuevos socios	No aplica	Más simple y flexible	Generalmente requiere acuerdo de los socios
Administración	Titular	Según lo establezcan los estatutos	Según lo establezcan los socios
Proyección de crecimiento	Media	Alta	Media
Uso frecuente	Negocios individuales	Emprendimientos y empresas en crecimiento	Empresas familiares o entre pocos socios
¡IMPORTANTE!	No posee flexibilidad para incorporar nuevos rubros	Hay que dejar bien regulada la administración	Los cambios entre socios pueden ser más lentos.

¿Cuál elegir?

No existe una figura jurídica que sea la mejor para todos.

La decisión dependerá de preguntas como:

- ¿Emprenderás solo o con otras personas?
- ¿Esperas incorporar nuevos socios en el futuro?
- ¿Quieres que tu empresa pueda crecer con mayor flexibilidad?
- ¿Cómo imaginas tu emprendimiento en cinco años?

Responder estas preguntas te ayudará a evaluar cuál alternativa se adapta mejor a tu proyecto.

Recomendación general

Si...	Podrías evaluar...
Emprenderás solo y buscas una empresa individual	EIRL o SpA
Emprenderás con uno o más socios y quieres una estructura flexible	SpA
Emprenderás con familiares o un grupo pequeño de socios que desean mantener una estructura estable	Sociedad de Responsabilidad Limitada

Paso 3

Constituye la empresa (si corresponde)

Si decides crear una empresa, deberás realizar el proceso de constitución.

Actualmente, muchos emprendedores utilizan la plataforma **Empresa en un Día** (<https://www.registrodeempresasysociedades.cl/>), que permite constituir determinadas sociedades mediante un procedimiento simplificado.

También existe la posibilidad de constituir una sociedad mediante escritura pública.

Paso 4



Inicia actividades ante el Servicio de Impuestos Internos (SII)

El inicio de actividades informa al SII (www.sii.cl) que comenzarás a desarrollar una actividad económica.

En esta etapa también deberás seleccionar las actividades económicas que realizará tu negocio.

Importante: elegir correctamente las actividades económicas facilitará el desarrollo futuro de tu emprendimiento.

Paso 5

Obtén tu patente municipal y otros permisos

Dependiendo del tipo de actividad que desarrolles, puede ser necesario obtener una patente municipal. Algunos negocios, además, requieren autorizaciones especiales.

Por ejemplo:

- Resolución Sanitaria.
- Permisos de la SEC.
- Autorizaciones del SAG.
- Otros permisos específicos según la actividad.

No todos los emprendimientos necesitan los mismos permisos.



Paso 6

Organiza la administración de tu negocio

Formalizarse también significa comenzar a administrar el emprendimiento de manera ordenada.

Algunas buenas prácticas son:

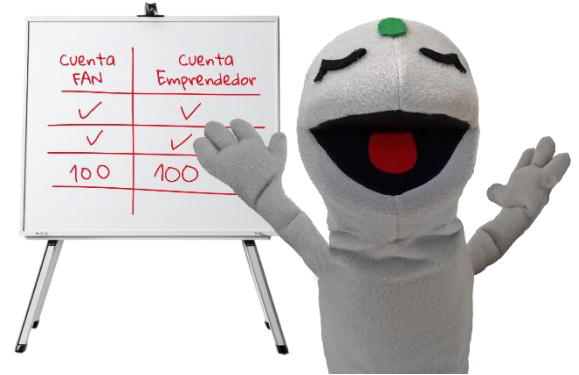
✓ Separar el dinero personal del dinero del negocio (abrir una cuenta bancaria para uso exclusivo de la empresa). Existen varias ofertas de cuentas empresa sin costo como por ejemplo Cuenta Emprendedor en Banco Estado y Cuenta Fan Empresa en Banco Chile.

✓ Guardar boletas y facturas.

✓ Llevar un registro de ingresos y gastos.

✓ Cumplir oportunamente las obligaciones tributarias.

El orden administrativo facilitará el crecimiento de tu emprendimiento.



Paso 7

Comienza a crecer

Una vez formalizado tu negocio, podrás concentrarte en lo más importante:

- conseguir nuevos clientes;
- mejorar tus productos o servicios;
- aumentar tus ventas;
- fortalecer tu marca;
- planificar el crecimiento de tu emprendimiento.

La formalización no es la meta.

Es el comienzo de una nueva etapa.

Errores que puedes evitar

Muchos emprendedores cometen errores por desconocimiento.

Estos son algunos de los más frecuentes:

- ✗ Crear una empresa antes de validar el negocio.
- ✗ Elegir actividades económicas sin analizar si realmente las desarrollarán.

- ✗ Pensar que todas las empresas necesitan los mismos permisos.
- ✗ Mezclar el dinero personal con el dinero del emprendimiento.
- ✗ No buscar asesoría cuando surgen dudas.

Consejo Valditoons

La formalización no termina cuando obtienes un RUT o constituyes una empresa. Es un proceso continuo que implica aprender a administrar tu emprendimiento, cumplir tus obligaciones y seguir desarrollándolo de manera responsable.



Mi checklist para avanzar hacia la formalización

No existe un momento perfecto para crear una empresa, pero sí puedes prepararte para tomar una decisión informada.

Utiliza esta lista para evaluar en qué etapa se encuentra hoy tu emprendimiento.

Mi emprendimiento

Marca con ✓ las afirmaciones que sean verdaderas para ti.

Conozco mi negocio

- ☐ Sé quiénes son mis clientes.
- ☐ Conozco el problema que resuelve mi producto o servicio.
- ☐ Tengo claridad sobre lo que vendo y cómo genero ingresos.

Mi emprendimiento está creciendo

- ☐ Ya tengo ventas.
- ☐ Mis clientes vuelven a comprar.
- ☐ Estoy invirtiendo tiempo y recursos para seguir creciendo.
- ☐ Quiero desarrollar nuevos productos o servicios.

Estoy pensando en formalizarme

- ☐ Quiero emitir facturas cuando corresponda.
- ☐ Estoy evaluando contratar trabajadores.
- ☐ Me interesa postular a fondos o programas de apoyo.
- ☐ Quiero organizar mejor mi emprendimiento.
- ☐ Quiero separar las finanzas personales de las del negocio.



Si marcaste varias alternativas...

¡Felicitaciones!

Probablemente ha llegado el momento de comenzar a informarte sobre las distintas alternativas de formalización y analizar cuál se adapta mejor a las necesidades de tu emprendimiento.

Recuerda que cada negocio es diferente. Lo importante no es avanzar rápido, sino tomar decisiones informadas.

Ideas clave que queremos que recuerdes

Antes de terminar este taller, nos gustaría que te llevaras estas cinco ideas:

1. No todos los emprendimientos deben crear una empresa desde el primer día.

Primero valida tu idea, conoce a tus clientes y desarrolla tu propuesta de valor.

2. Formalizarse es una herramienta para crecer.

No es una meta en sí misma, sino una decisión que puede ayudarte a desarrollar tu negocio de manera más ordenada.

3. No existe una única forma correcta de emprender.

Cada negocio tiene necesidades distintas. La mejor decisión dependerá de la etapa en que se encuentre tu emprendimiento.

4. Infórmate antes de tomar decisiones importantes.

Elegir la forma jurídica, las actividades económicas y los permisos adecuados desde el comienzo puede evitar problemas en el futuro.

5. Nunca dejes de aprender.

Emprender implica mejorar constantemente, adaptarse a los cambios y seguir desarrollando nuevas habilidades.

Recursos útiles

Si deseas seguir aprendiendo sobre formalización y emprendimiento, puedes consultar la información disponible en los siguientes organismos:

- **Servicio de Impuestos Internos (SII):** Inicio de actividades, actividades económicas y obligaciones tributarias. www.sii.cl
- **Registro de Empresas y Sociedades ("Empresa en un Día"):** Constitución de empresas. <https://www.registrodeempresasysociedades.cl/>
- **Instituto Nacional de Propiedad Industrial (INAPI):** Registro de marcas y otros derechos de propiedad industrial. www.inapi.cl
- **ChileAtiende:** Orientación sobre trámites del Estado.
- **Municipalidad de tu comuna:** Información sobre patentes municipales y permisos locales.

Reflexión final

Emprender es un camino que se construye paso a paso.

No todas las decisiones deben tomarse al comienzo, pero sí es importante comprender cuándo un negocio está preparado para avanzar hacia una nueva etapa.

Formalizarse no significa dejar de emprender.

Significa darle a tu emprendimiento nuevas herramientas para seguir creciendo.

Un mensaje de Valditoons

"Los grandes emprendimientos no nacen siendo grandes. Crecen gracias a las decisiones que tomamos en cada etapa del camino."

¡Mucho éxito en el desarrollo de tu emprendimiento!

